Ярмарка недвижимости в Сочи 28-29 сентября 2019

РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Полный спектр услуг по продаже и покупке недвижимости «от А до Я»: консультации по подбору, оценке объекта, юридическое сопровождение сделки, нотариальные услуги, услуги адвокатов. Агентства недвижимости, частные риэлторы. Помощь в покупке и аренде помещений различного назначения. Страховые компании, банки.

Недвижимость в Сочи. Объекты: Недвижимость различного назначении: жилая, коммерческая, земельные участки. Новостройки. Вторичное жильё. Загородная недвижимость. Коттеджи. элитные, эконом-класса. Недвижимость зарубежом. Эксклюзивные проекты, созданные в условиях южного климата и местности со сложным рельефом.

Строительство недвижимости. Девелоперские фирмы. Строительные компании. Архитектурные бюро. Проектные организации. Дизайнерские бюро. Современные технологии строительства и инженерное оборудование. Компании по оказанию услуг в коммунальной сфере. Управляющие компании. Услуги по облагораживанию, охране и уборке территорий. Безопасность.

Официальное оформление сделок и объектов. Государственные регистрационные и кадастровые органы.

Дополнительные услуги. Банковские услуги: ипотечное кредитование, субсидирование покупки жилья и др. Страхование недвижимого имущества. Специализированные издания, информационные порталы. ЯРМАРКА ВАКАНСИЙ.

В программе: осмотр объектов недвижимости Большого Сочи.

Организатор мероприятия : ООО «СОУД - В» Место проведения: г. Сочи, Зимний театр.

Приглашаем Вас принять участие в работе и посетить Ярмарку недвижимости в Сочи

Ярмарка недвижимости в Сочи набирает темп. Сочинский рынок недвижимости меняется:

- взят курс на консолидацию и согласованные действия добросовестных застройщиков и агентств;
- чёткая работа регулирующих органов способствует сокращению числа незаконных построек и сделок, что, в свою очередь, обеспечивает защищённость покупателей;
- растёт разнообразие категорий предлагаемой недвижимости – от эконом-класса до элитной, расширяется география объектов – ведётся активная застройка на побережье, в городской черте и в горных районах.

Чем более современным и цивилизованным становится рынок, тем он привлекательнее для потенциальных покупателей. Один из наиболее эффективных рабочих инструментов этого рынка – открытая деловая площадка, на которой застройщики и агентства представляют свои объекты и услуги, знакомятся с новыми игроками, находят новых партнёров и клиентов, получают новые профессиональные знания и навыки. Такая площадка - это ежегодная Ярмарка недвижимости в Сочи.

Ярмарка недвижимости в Сочи предлагает оптимальный формат для участников, посетителей и специалистов:

- **выставочная экспозиция** – объекты недвижимости различных категорий и назначения;
- **деловая программа:** встречи с представителями государственных органов, дискуссионные и обучающие мероприятия;
- **осмотры объектов недвижимости Большого Сочи** различных категорий: жилой

(от эксклюзива до эконом-класса), коммерческой, земельных участков и др.;

- **специальные предложения** – только в дни работы ярмарки все агентства-участники будут предоставлять специальные условия на покупку недвижимости – скидки и специальные предложения.

Аудитория Ярмарки недвижимости:

- агентства недвижимости и индивидуальные риэлторы;
- девелоперы и строительные компании;
- банки, страховые компании, юридические фирмы;
- коммунальные службы и управляющие компании;
- дизайн-бюро и другие сервисные компании.

Рынок недвижимости в Сочи – один из самых привлекательных, однако он имеет свои особенности, и чтобы чувствовать себя на этом рынке компетентно и быть уверенным в своей защищённости от различных ошибок, самый надёжный путь – начать знакомство с сочинской недвижимость на Ярмарке недвижимости в Сочи.

Приезжайте на Ярмарку недвижимости в Сочи и воспользуйтесь всеми преимуществами этого события:

- представить свои объекты на профильном мероприятии;
- встретиться с потенциальными партнёрами и клиентами;
- найти и приобрести объекты из первых рук;
- увидеть своими глазами современный Сочи и его возможности.

Ярмарка недвижимости в Сочи – площадка, на которой встретятся добросовестные застройщики, риэлторы и их покупатели, а также те, кто помогает обеим сторонам: регистрационные органы, юристы, сервисные и страховые компании, финансовые структуры.